

Verstärke unser Team als

Technischer Verkäufer (m/w/d) für den Bereich Papierfaser

Ihre Aufgaben:

- Technische Beratung und Betreuung von Kunden im In- und Ausland
- Ausarbeitung individueller Lösungen im Bereich Papierfasertechnologie
- Angebotserstellung sowie Preis- und Vertragsverhandlungen
- Enge Zusammenarbeit mit Technik, Entwicklung und Produktion
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische Ausbildung (HTL, Lehre oder vergleichbar)
- Mindestens 3–5 Jahre Berufserfahrung im technischen Vertrieb oder in einem verwandten Bereich
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift (verhandlungssicher)
- Gute MS-Office-Kenntnisse
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Technisches Verständnis und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft ca. 20 %

Ihre Perspektiven:

- Ein innovatives und hochinteressantes Aufgabengebiet in einer zukunftssträchtigen Branche mit langfristiger Anstellung
- Möglichkeiten der beruflichen Entwicklung
- Förderung und Unterstützung bei Weiterbildungsmaßnahmen
- Flexible Arbeitszeitgestaltung für eine ausgewogene Work-Life-Balance
- Selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten im Team
- Eine kooperative und integrative Arbeitskultur, die Vielfalt schätzt und Teamarbeit fördert

Ihre Bewerbung richten Sie bitte an:

HIRSCH Servo AG
Barbara Wagner-Drolle
Personalmanagement
9555 Glanegg 58
jobs@hirsch-gruppe.com

www.hirsch-gruppe.com

Bist Du bereit für den nächsten Schritt in Deiner Karriere? Werde Teil unseres zukunftsorientierten Teams und gestalte mit uns die Zukunft! Wir freuen uns auf Deine Bewerbung.

Für diese Position bieten wir ein Jahresgehalt ab EUR 49.000, -- brutto. Die Bereitschaft zur Überzahlung besteht je nach Qualifikation und Erfahrung.

