

Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams am Standort  
Glanegg/Kärnten ab sofort einen eigenverantwortlichen und engagierten

## Sales Manager

(m/w/d)

### Ihre Aufgaben:

- Betreuung von bestehenden Kunden
- Akquise von Neukunden
- Vorbereitung und Abhaltung von Präsentationen
- Teilnahme an Fachmessen oder Veranstaltungen
- Erstellung von individuellen Angeboten
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen

### Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische Ausbildung
- Erfahrung im Vertrieb von technischen Produkten
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Weitere Sprachen von Vorteil
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Reisebereitschaft europaweit

### Ihre Perspektiven:

- Ein innovatives und hochinteressantes Aufgabengebiet in einer zukunftssträchtigen Branche mit langfristiger Anstellung
- Zielgerichtete Weiterbildungsmöglichkeiten
- Selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten im Team
- Unterstützendes und motiviertes Team
- Innovative Ideenkultur
- Entwicklungs- und Aufstiegsmöglichkeiten in einem der innovativsten und dynamischsten Unternehmen der Branche

Die Entlohnung der Position liegt bei einem Jahres-Mindestgehalt ab EUR 42.000. Abhängig von Qualifikation und Erfahrung wird eine marktkonforme Überzahlung geboten.

Ihre Bewerbung richten Sie bitte an:

**HIRSCH Servo AG**  
Barbara Wagner-Drolle  
Personalmanagement  
9555 Glanegg 58  
jobs@hirsch-gruppe.com

[www.hirsch-gruppe.com](http://www.hirsch-gruppe.com)

